

www.inno-swiss.com

Lundi, 1. Octobre 2007 / 15:08 h

Premiers bénéficiaires de venture kick

Lancement d'un nouveau fonds d'encouragement des startups: les premiers lauréats de venture kick sont connus (venture kick/sda)



Le Professeur Rudolf Marty (à droite), président du conseil de la fondation Gebert Rûf, remet le chèque de 10'000 CHF à Philip Zimmermann (au centre), en compagnie d'Igor Fish, membre du conseil de venture kick (à gauche).

L'initiative privée venture kick encourage les futurs entrepreneurs aux idées commerciales innovantes dans le secteur des hautes écoles et universités. Elle met à leur disposition, en trois phases, un capital d'amorçage d'un montant maximal de 130'000 francs. venture kick a choisi, mercredi dernier à Berne, les huit premiers futurs entrepreneurs qui recevront chacun la somme de 10'000 francs pour faire valoir leur idée commerciale.

Zeno Crivelli, Manuel Kaegi, Jochen Munding, Yann Rodriguez, le professeur Ariel Ruiz i Altaba, Marc Thurner, Stefan Tuchschnid et Philip Zimmermann sont les premiers lauréats de venture kick. Après un processus de qualification en trois phases réalisé par venture kick, ces candidats ont convaincu le jury d'experts lors de la présentation de leur projet respectif. Trois lauréats sont issus de l'EPF de Zurich, deux de l'EPF de Lausanne, et l'Université de Genève, la Haute école spécialisée de Bienne et l'IDIAP de Martigny fournissent chacun un lauréat. Une grande diversité caractérise les différents projets de haute technologie retenus. Les lauréats ne reçoivent pas seulement 10'000 francs, mais ils se qualifient aussi pour la phase suivante dotée d'une contribution de 20'000 francs. Finalement, les meilleurs se verront remettre la somme de 100'000 francs. Les startups reçoivent ces contributions d'amorçage à fonds perdu et sans obligation future, hormis la création bien réelle de l'entreprise leur permettant de toucher le montant de 100'000 francs lors de la présentation finale.



Foto: venturekick (IFJ)

Les 8 premiers lauréats de venture kick.

venture kick comble une lacune

L'initiative venture kick s'attaque au problème central du transfert de l'innovation: de nombreuses idées commerciales prometteuses germent à partir de la recherche dans les hautes écoles et universités suisses. Les futurs entrepreneurs et entrepreneuses échouent pourtant souvent, en raison d'un savoir-faire entrepreneurial incomplet et d'un manque de capitaux d'amorçage pour le financement des premières étapes de la commercialisation. L'initiative venture kick entend combler cette lacune. venture kick veut, non seulement fournir à ces porteurs d'idées des moyens financiers, mais aussi développer leurs capacités entrepreneuriales. Un processus en trois phases permet le développement et la mise en place de modèles commerciaux solides et prometteurs. Ce type de sélection par paliers garantit en outre que seuls les meilleurs profiteront de la contribution totale d'encouragement.



Foto: venturekick (IFJ)

Yann Rodriguez et Gilles Florey du projet «Banana Security» reçoivent le soutien de 10'000 CHF des mains du professeur R. Marty (De gauche à droite)

Un calendrier ambitieux

Au terme de l'évaluation finale, la création de la nouvelle entreprise est imminente: l'entreprise dispose d'un plan d'affaires solide et elle connaît concrètement les prochaines étapes de mise en œuvre commerciale. Le processus entier n'aura duré que neuf mois au maximum. C'est là le calendrier ambitieux fixé par venture kick. L'initiative venture kick ne connaît, par contre, pas de délais fixes à respecter lors de la soumission. Une inscription en ligne est possible à tout moment et un jury évalue régulièrement les projets qui lui sont soumis.

Deux grandes fondations déjà bailleurs de fonds

Derrière venture kick se trouvent les deux fondations Gebert Rûf et Ernst Göhner, déjà très actives dans la promotion de la recherche scientifique. L'initiative a pour objectif de doubler le nombre de «spin-offs» issues des hautes écoles et des universités suisses, d'accélérer les processus de fondation et de rendre les jeunes entrepreneurs plus attractifs auprès d'investisseurs professionnels. La participation est donc réservée aux personnes travaillant au sein des EPF, des universités et des hautes écoles spécialisées. L'entreprise en question

ne doit en outre pas encore avoir été créée et ne doit pas disposer d'une autre source de financement.

Pour de plus amples informations: www.venturekick.ch

Pour davantage d'informations à l'intention des médias:

Peter Stöckling, 079 247 08 09 / 071 242 98 63

presse@venturekick.ch

ou

Jordi Montserrat, Managing Director, 078 708 18 04

En complément, veuillez trouver ci-après deux interventions concernant venture kick ainsi que le profil des bénéficiaires.

«Les raisons de notre engagement»

«La fondation privée Gebert Rüt s'engage en faveur de venture kick, et cela pour trois raisons:

- La prospérité de la Suisse dépend de sa capacité de transfert entre savoir et innovation d'une part et produits et entreprises d'autre part.

- A son stade initial, la promotion d'entreprises ne peut être rentable. Le capital nécessaire est un capital-risque.

- Ni l'Etat ni les milieux économiques n'ont à ce jour comblé cette lacune de financement. C'est pourquoi venture kick représente un domaine d'engagement idéal pour les fondations et les personnes privées: un engagement en faveur de la Suisse et de sa place économique.»

Pascale Vonmont, Fondation Gebert Rüt

(Vous trouverez une photo de Pascale Vonmont à l'adresse www.grstiftung.ch/5_2_ansprechpartner.html > Dr. Pacale Vonmont > Portrait)

«Une avancée supplémentaire d'importance»

«Les activités de fondation d'entreprise à l'EPFZ ont fortement augmenté l'année dernière et 2007 s'annonce encore meilleure. Sans des soutiens tels que CTI Start-up ou venturelab, la scène des spin-offs au sein des hautes écoles et universités serait tout autre. venture kick apporte une avancée supplémentaire d'importance, réduisant les difficultés liées aux phases de lancement et de fondation. Je me réjouis de cette initiative et de l'impulsion qu'elle déclenchera!»

Silvio Bonaccio, CEO ETH Transfer

Profil des bénéficiaires

Mr Zeno Crivelli

Nepo, EPF Lausanne

Nepo a pour objectif de devenir la plateforme de découverte de nouveaux médias la plus efficace.

zeno.crivelli@epfl.ch, +41 (76) 584 43 21

Mr Manuel Kaegi

Odour profiles ETH Zürich

Online-dating basé sur le profil olfactif individuel

kaegi@mavt.ethz.ch +41 (78) 716 28 33

Mr Jochen Mundinger

RouteRank, EPF Lausanne

RouteRank est un logiciel au cœur d'un site web qui classe efficacement les meilleurs trajets possibles.

jochen.mundinger@epfl.ch, +41 78 79 77 553

Mr Yann Rodriguez

BananaSecurity, IDIAP

Banany Security fournit des solutions innovatrices et pratiques pour l'authentification biométrique, actuellement utilisée uniquement dans les applications à haute sécurité

yann.rodriguez@idiap.ch, +41 (76) 335 60 83

Prof. Ariel Ruiz i Altaba

Phistem, UNIGE

Phistem est une start-up biopharmaceutique suisse qui développe des nouveaux médicaments anticancéreux en visant le «Hedgehog-Gli pathway»

RuizAltaba@medecine.unige.ch, +41 (22) 379 56 46

Mr Marc Thurner

Delta robotics, HTI Biel

Technologie de production de composites bio inductifs pour le traitement des défauts osseux majeurs

marc.thurner@bfh.ch, +41 (79) 369 51 90

Mr Stefan Tuchs Schmid

Virtamed, ETH Zürich

Virtamed veut améliorer la qualité des soins médicaux en fournissant des simulateurs chirurgicaux basés sur la réalité virtuelle.

tuchschnid@vision.ee.ethz.ch, +41 (79) 263 90 07

Mr Philip Zimmermann

Genevestigator, ETH Zürich

Gestion des données issues des technologies "high-throughput", permettant aux scientifiques d'explorer et combiner les résultats de milliers d'expérience efficacement et rapidement.

phz@ethz.ch, +41 (76) 530 41 50

inno-swiss.com © copyright 2005 - 2007 : by [IFJ Institut für Jungunternehmen](#), [Avertissement](#)
Duplication, publication et enregistrement des données dans des bases de données,
et toute utilisation commerciale ou transfert à des tiers sont interdits.